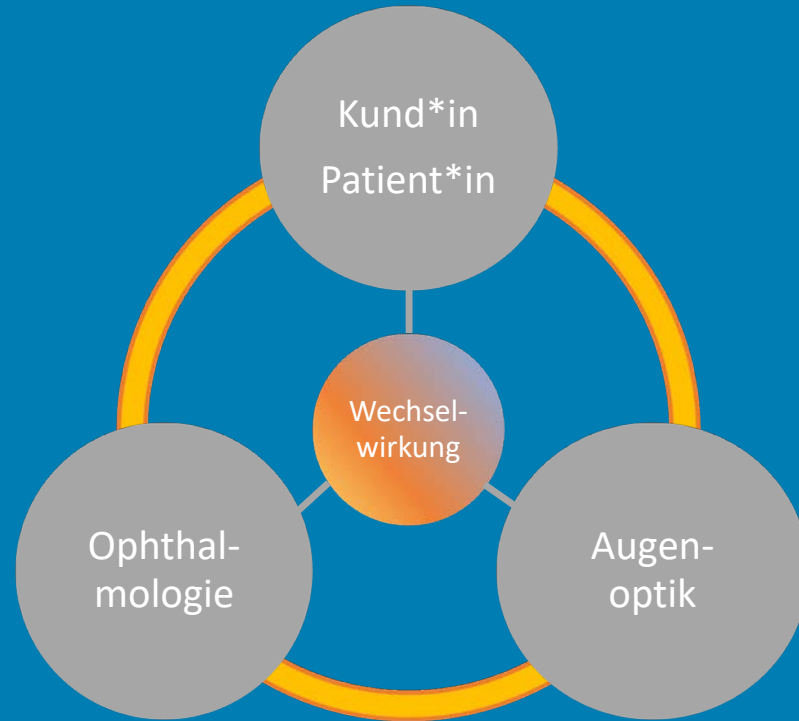


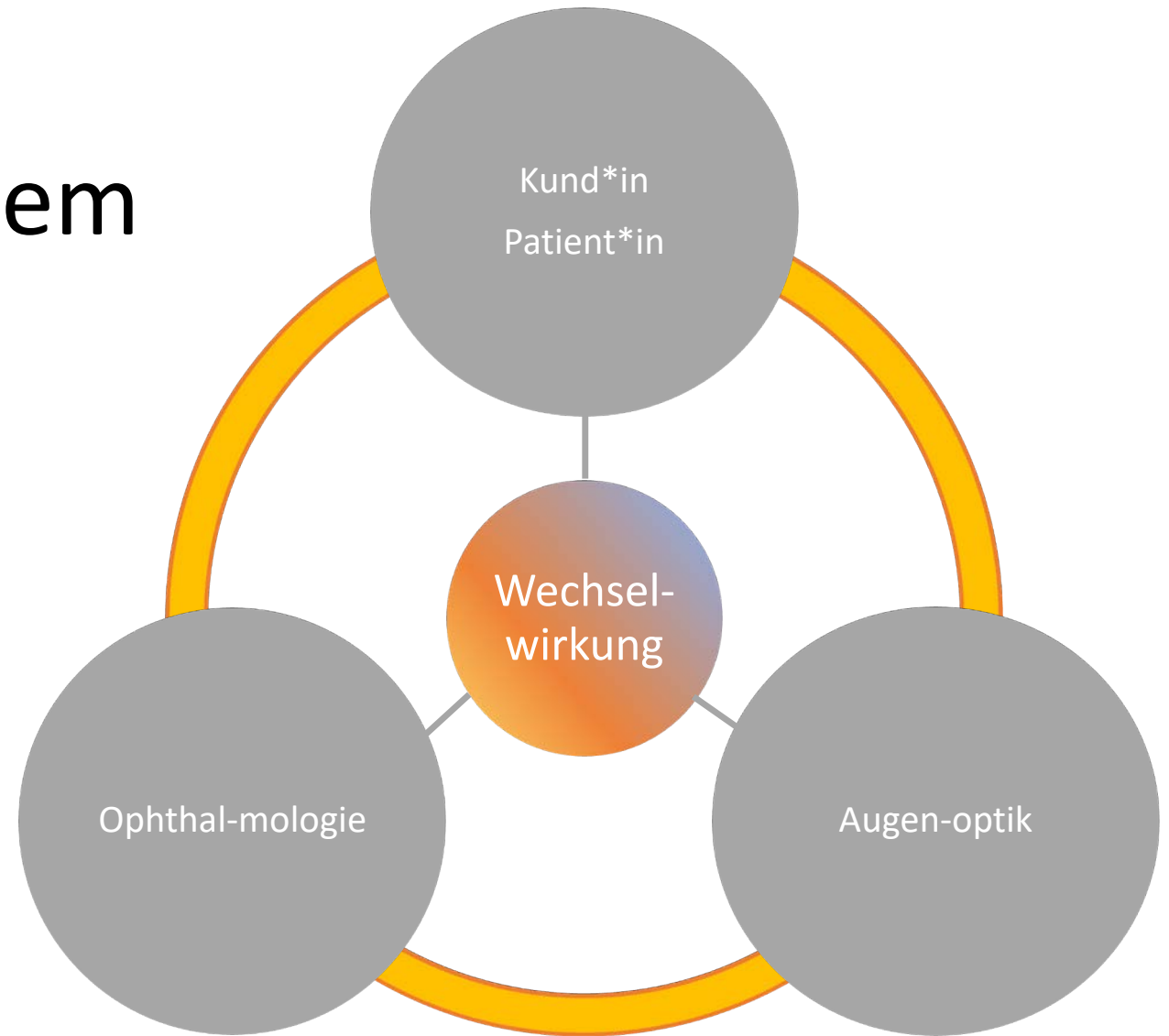
Orthokeratologie

3 Perspektiven im dynamischen System



Orthokeratologie

3 Perspektiven im dynamischen System



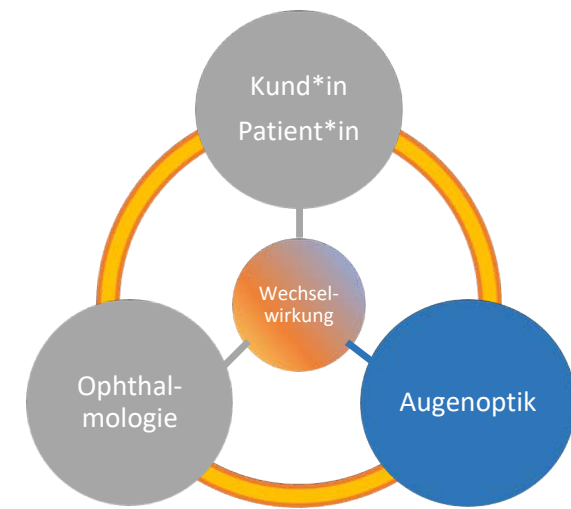
Aus Sicht der Augenoptiker*innen

Vorteile

- Vergleichsweise einfache Anpassung
- Einfache Akquise beim Pflegemittelkauf
- Alleinstellungsmerkmal durch geringe Etablierung
 - Hervorragende Ertragslage und
 - Bindung begeisterter Kund*innen

Herausforderungen

- Hohe Anforderungen an
 - Compliance (Hygiene) ⚠
 - Dokumentation (Monitoring)
- Investitionen in Geräte und Zeit (Weiterbildung)
- Commitment des Teams



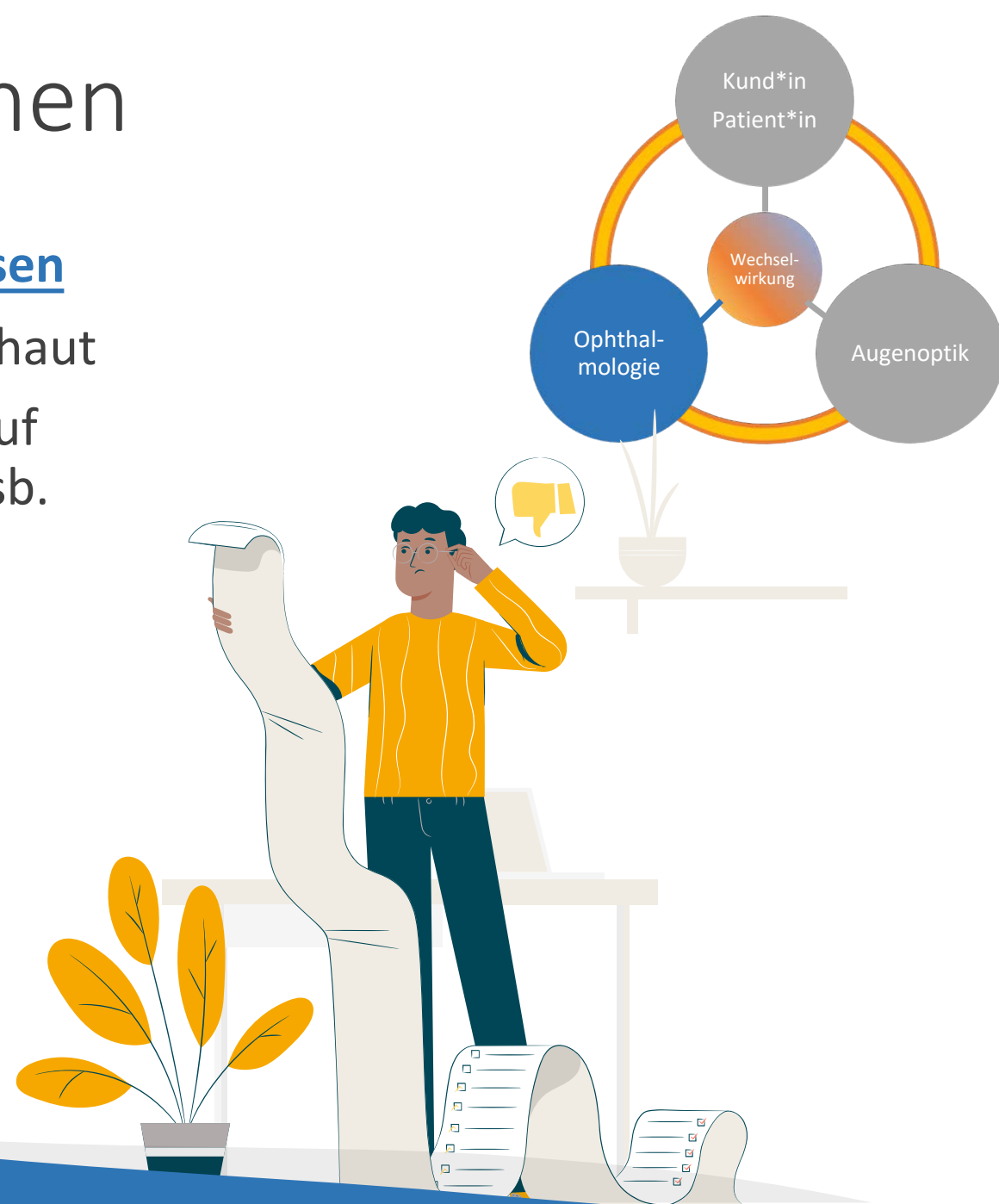
*Nachtlinsen
lohlen sich!*

Aus Sicht der Augenärzt*innen

Eher skeptische Haltung gegenüber Kontaktlinsen

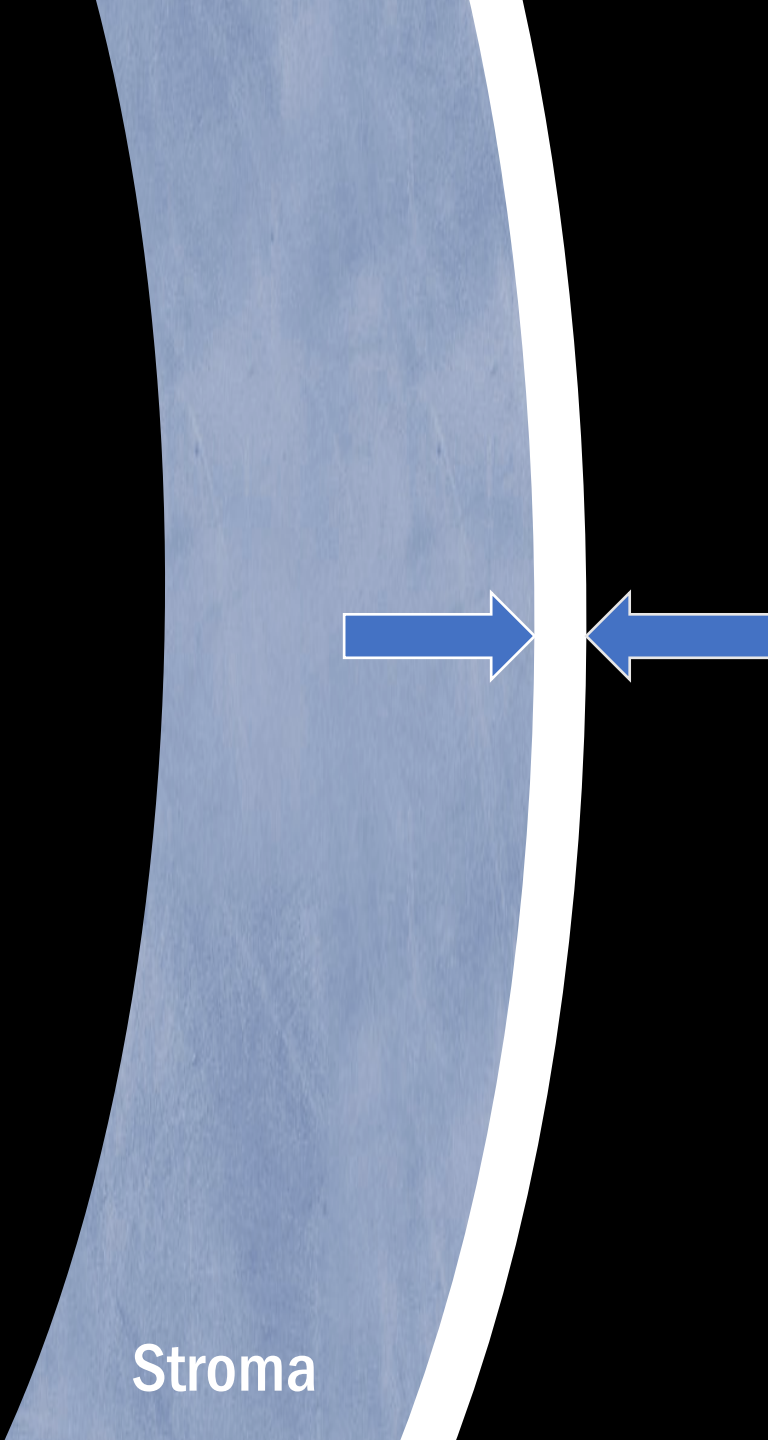
- Besorgt in Bezug auf die Gesundheit der Hornhaut
- Ausgeprägtes Problembewusstsein in Bezug auf fehlerhafte Anwendung von Kontaktlinsen, insb. bakterielle Keratitis
- Kompression der Cornea bei Nachtlinsen

*(Nacht)linsen sind schlecht!
Kund*innen sollten besser
Brille tragen oder eine Laser-
OP durchführen lassen.*



2003: Zusammenarbeit mit
Dr. Rothers an der
Universitätsklinik Köln, u.a.
zur Untersuchung von
Keratozyten.

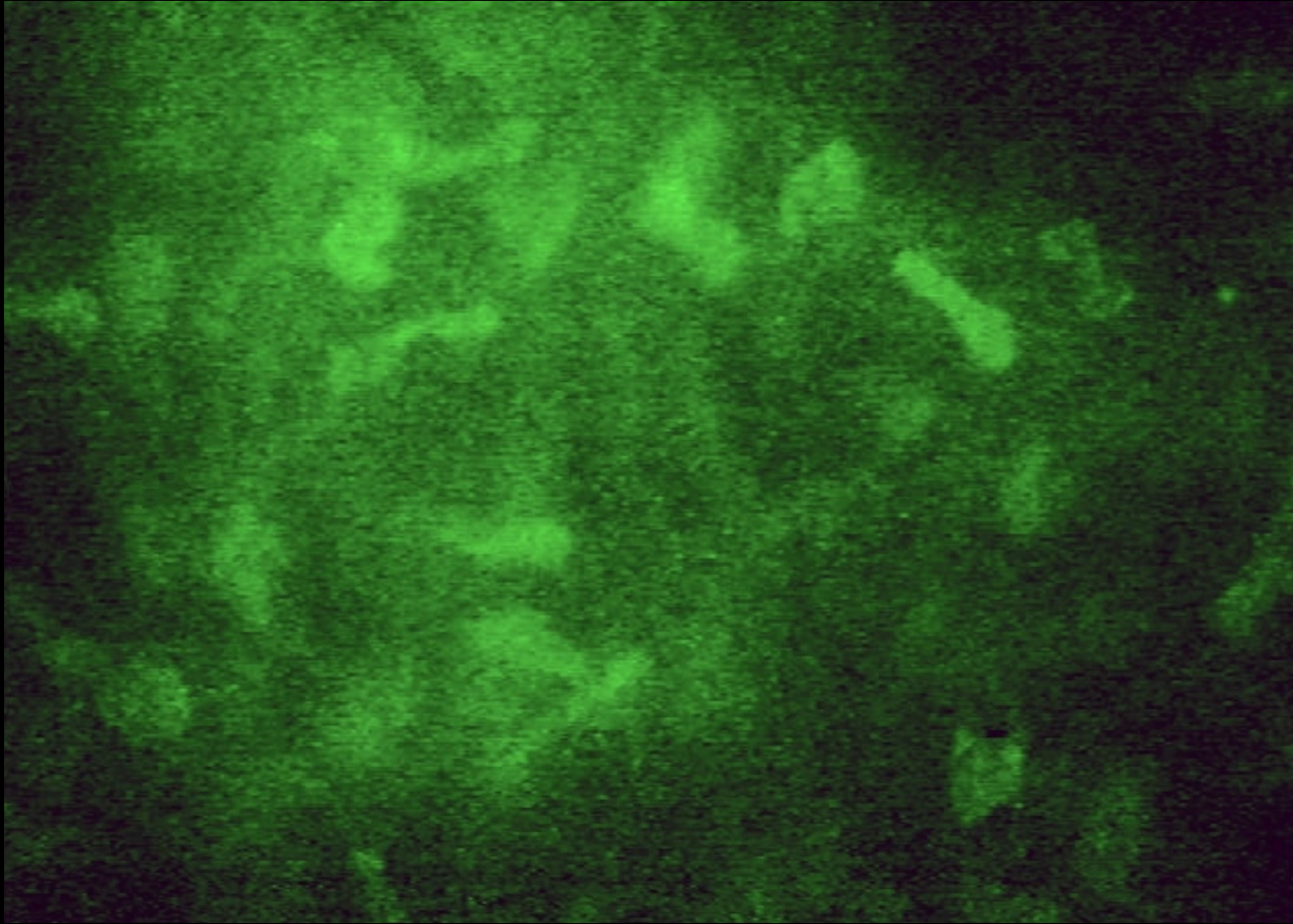




Stroma

Epithel
Dickenabnahme
im Mittel 13μ

Keratozyten

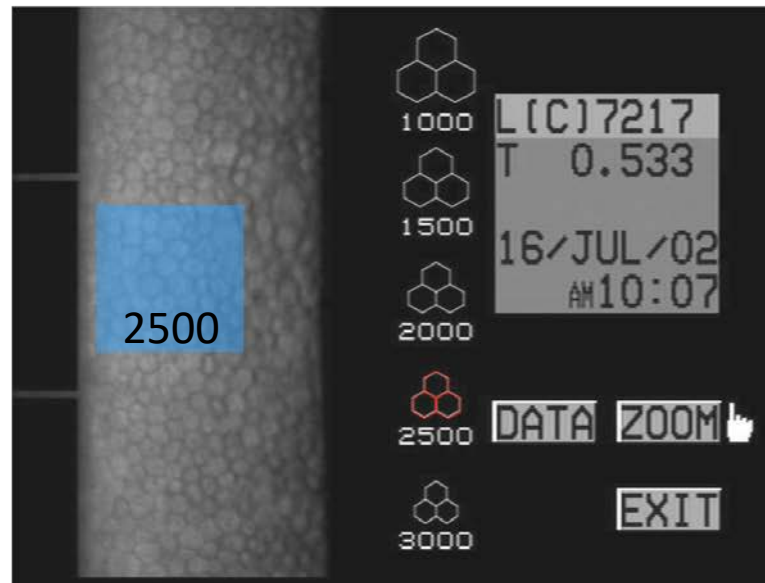


22 Jahre Orthokertatologie

Beispiel einer Endothel Veränderung

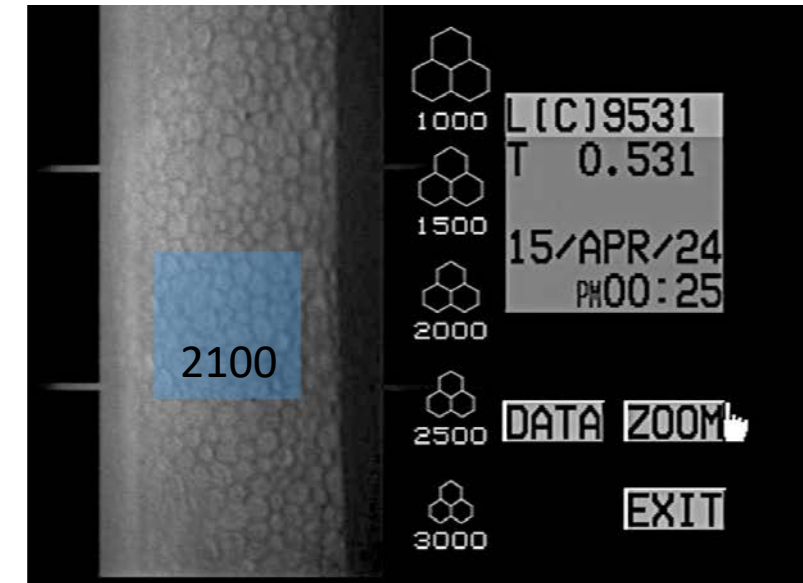
41 Jahre

16.07.2002



63 Jahre

15.04.2024

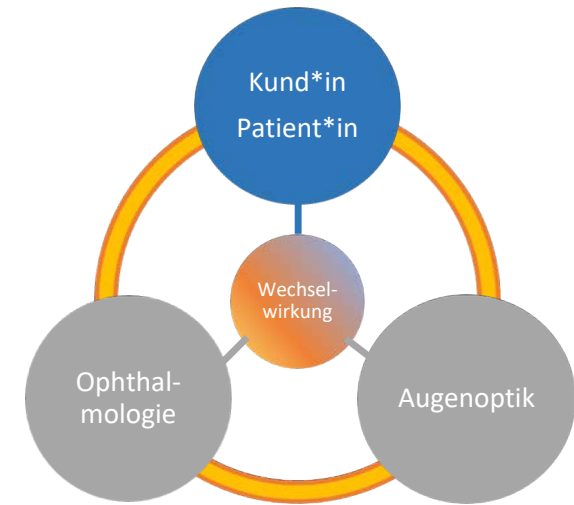


Aus Sicht der Kund*innen

- Hohes Begeisterungspotential bei Trägern
 - Kein Erleben der Fehlsichtigkeit!

Akquise

- “Da habe ich noch nie von gehört. Das soll es schon 20 Jahre lang geben?”
- Wechselwirkung: „Ich frage erstmal in meiner augenärztlichen Praxis nach!“
- Wir erreichen die Menschen schwer durch Kaltakquise
- Absurdes wird im Gehirn vernichtet ...
 - Stellen Sie sich vor, Sie stehen an der Ampel und sehen folgendes Werbebild



OK - Kann das sein?

ICH TRAGE MEINEN MANTEL NUR NOCH NACHTS!



Wie Sie den ganzen
Tag warm bleiben ohne
schwere Jacken und
kratzige Mützen?!

www.nachtmantel.de

Jetzt Anprobe vereinbaren!



Myopie Management &
Orthokeratologie:
Nicht voneinander zu trennen

Myopie Management



Spezielle Fokusgruppe



im Alter von 6-16 Jahren

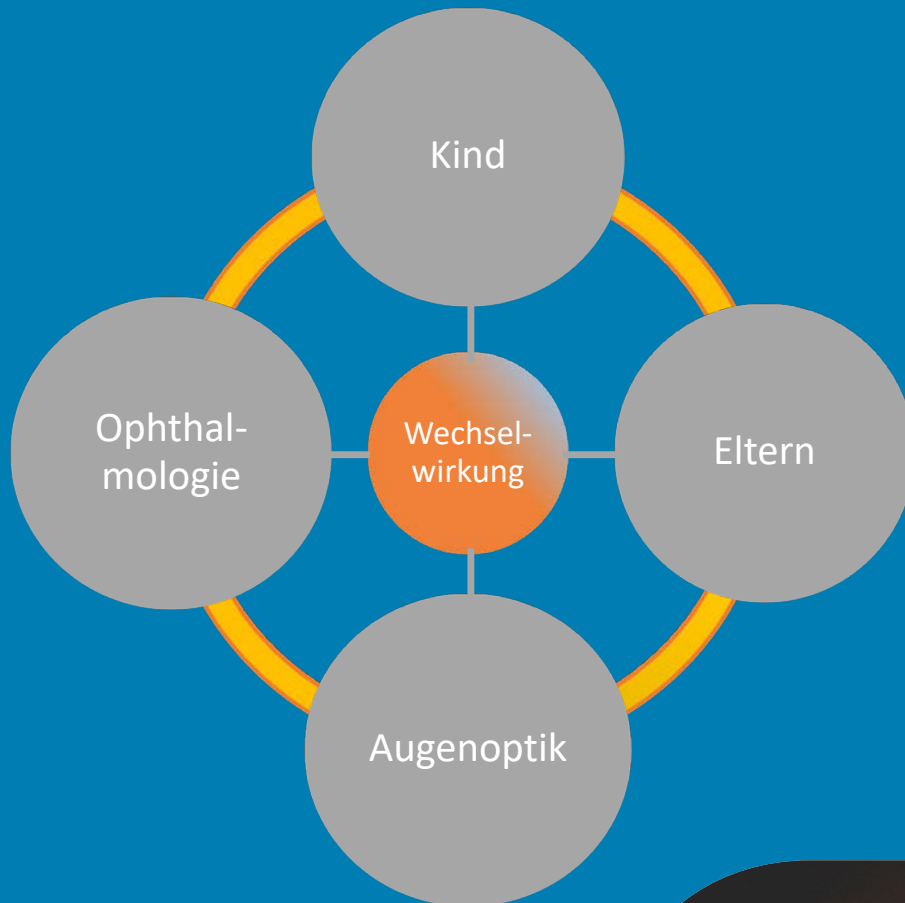


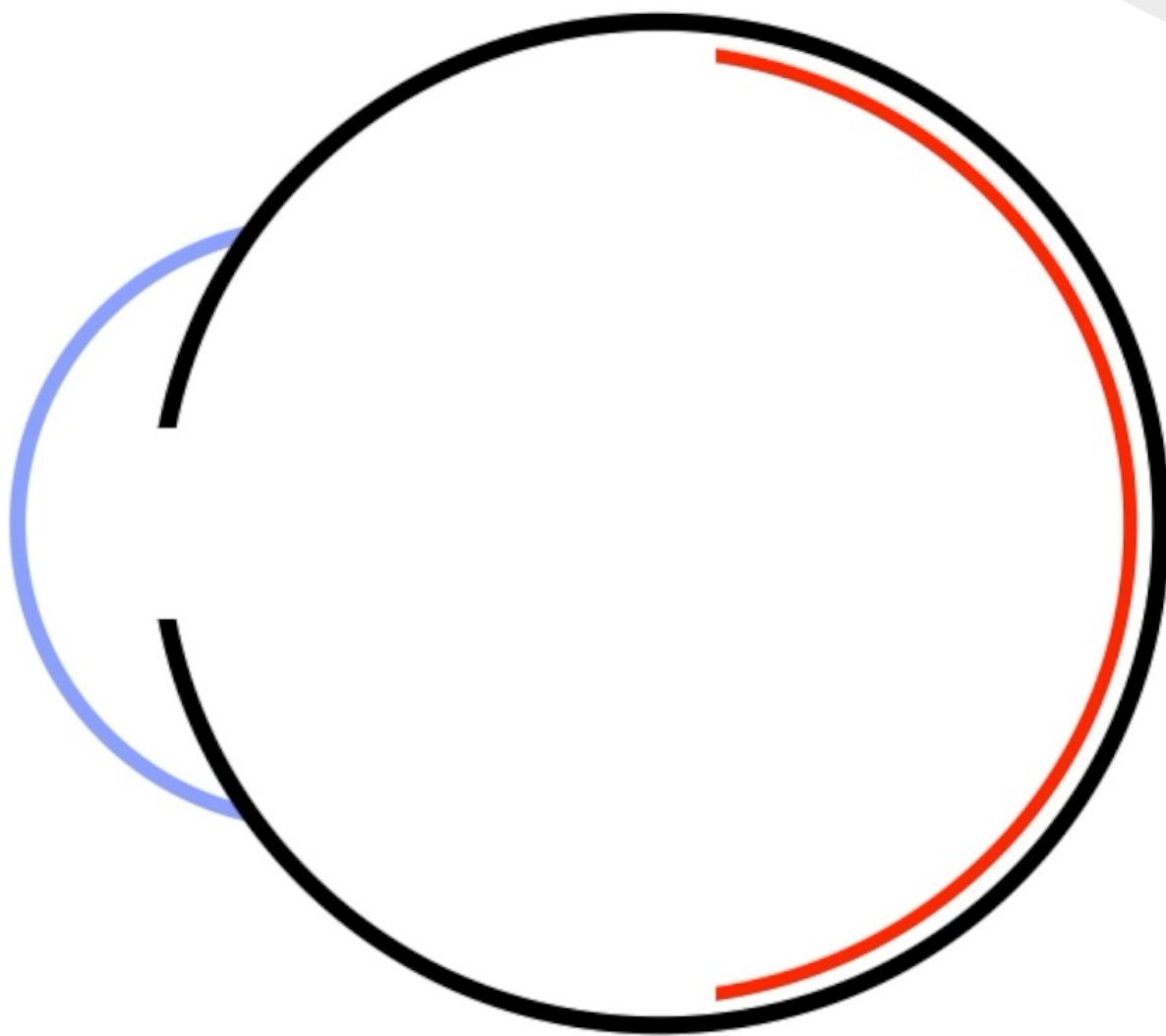
Eltern spielen wichtige
mitwirkende Rolle



Myopie Management

4 Perspektiven im dynamischen System





Bedeutung der Myopie für die Lebensaktivität

Geburt

Ausbildung

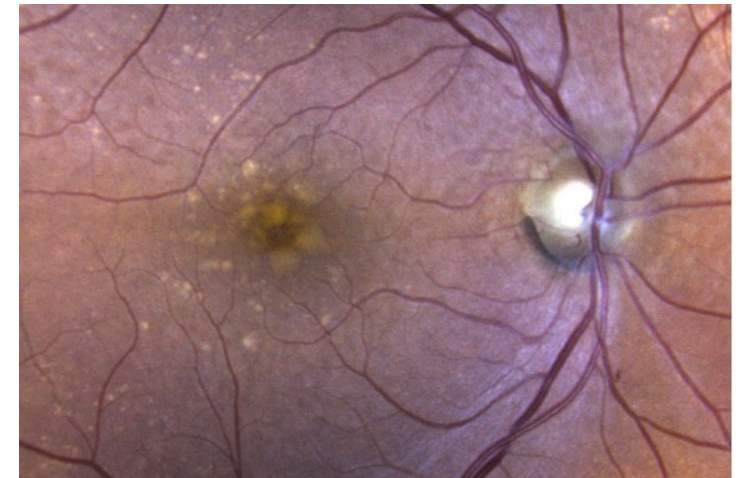
30 Jahre

Erwerbstätigkeit

60 Jahre

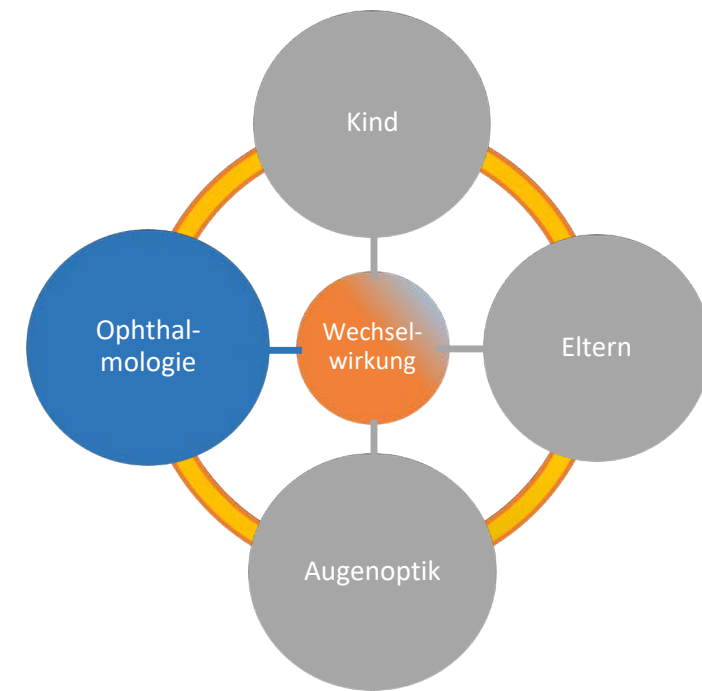
Aktiver Ruhestand

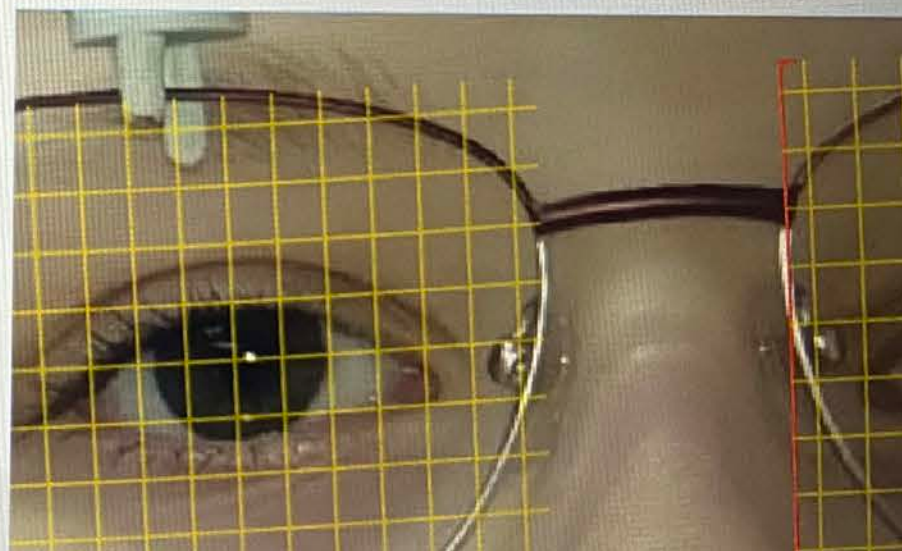
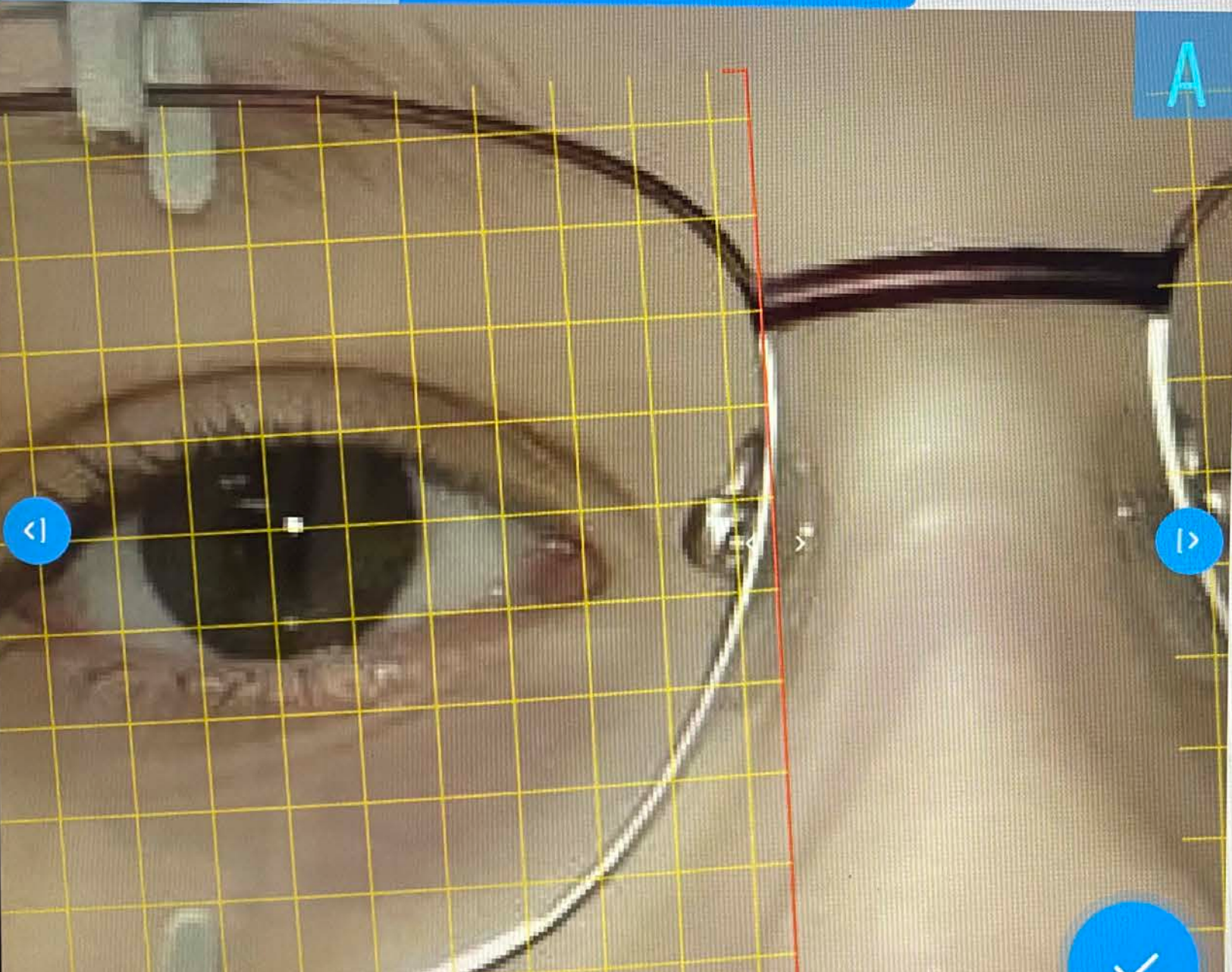
90 Jahre



Aus Sicht der Augenärzt*innen

- Bewusstsein für Aktualität des Themas nimmt zu
- Hohe Relevanz der Forschung bzw. Studienlage
- Bedeutung der Kosten, die für Eltern entstehen
- Igeln bei der Längenmessung & Atropin Verordnung
- Fokus auf die Anpassung der Kinderbrillen





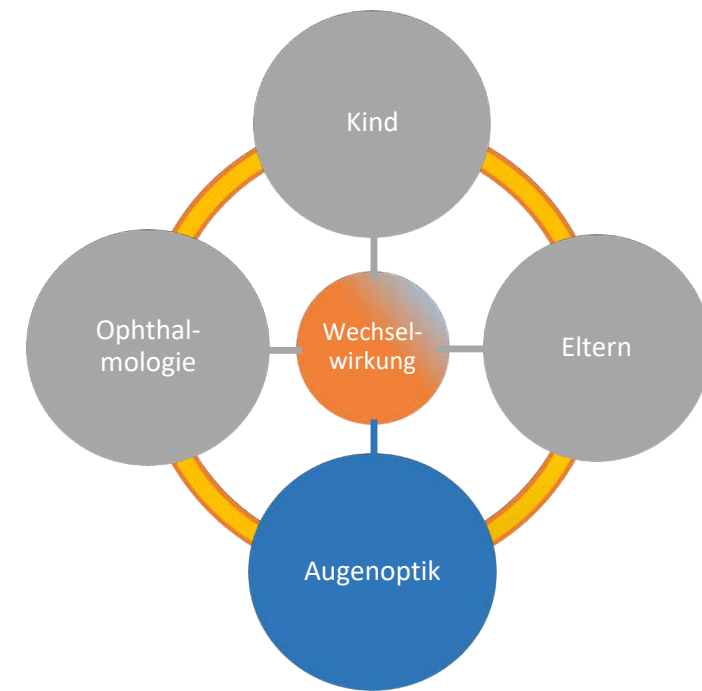


Aus Sicht der Augenoptiker*innen

- Interesse der Augenoptik ist noch verhalten
- Risikoanalyse ist für Seriosität unabdingbar
- Monitoring – wer macht die Längenmessung?

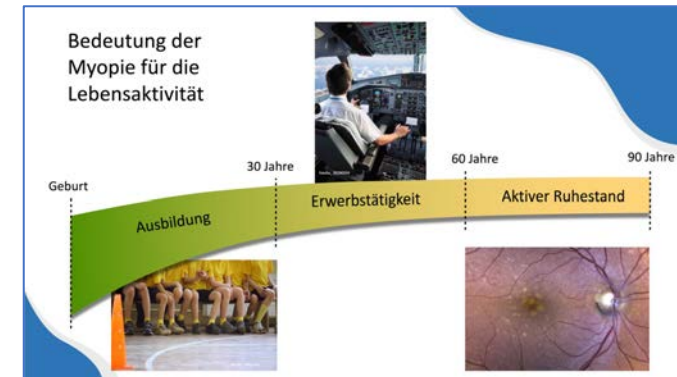
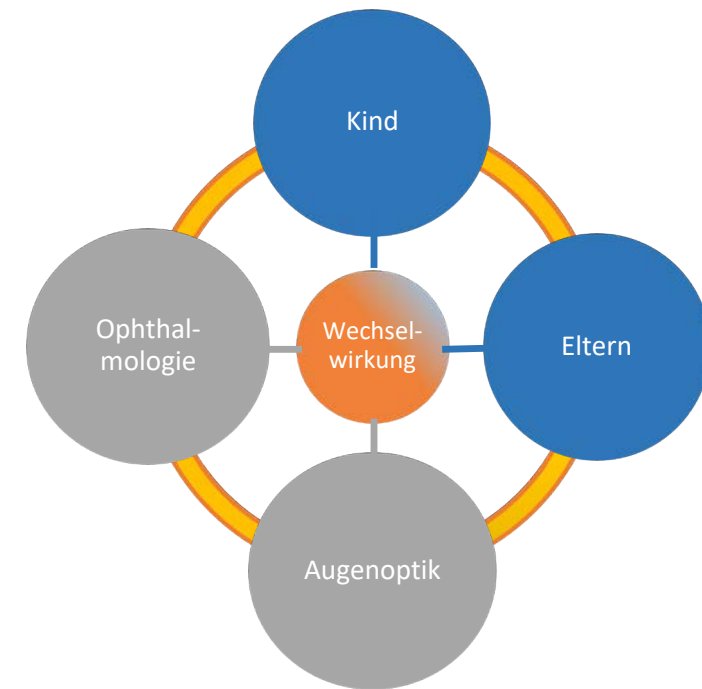
Ziel sollte sein

- Nachhaltiger Gewinn durch Begeisterung für das Thema.
- Commitment aller Mitarbeitenden für eine gesundheitsrelevantem Positionierung.



Aus Sicht von Kind und Eltern

- Komplexität soll unseren Kund*innen nicht überfordern
 - Überforderungspotential der Eltern durch inhaltlich geringes Wissen („Dioptrien“, „+“, „-“).
 - Diffuse Vorstellung von Hornhautverkrümmung, Weitsichtigkeit, Kurzsichtigkeit, Durchsichtigkeit, Augenlänge, Progression
 - Die Konsequenzen sind für Kund*innen nicht greifbar.
- Komplexität des Themas erfordert Zeit und geeignete Kommunikationsstrategie.
 - AA Kaymac 60 Min. für Erstberatung
 - AA Leu 20 Min. setzt iPad zur Beratung ein bis Atropin-Tropfen wirken



Aus Sicht von Kind und Eltern

- Dauer des ersten Termins: 1 Stunde
- Konzeptvermittlung: 3 Termine
- Kommunikations-Zeit Eltern / Kind: gleichmäßig aufteilen



Konsequenzen

Lebensstil-
Management

optische
Intervention

Risikoanalyse

medikamentöse
Intervention

Aus Sicht von Kind und Eltern

POS - Refraktionsraum

Termin 1 (mit Kind)

- Erläuterung des Infomaterials (auf Kernpunkte reduziert, Überforderung vermeiden)
 - Ziel: Bedeutung der Progression vermitteln
 - Ziel: Bedeutung der Konsequenzen (ohne Angst zu machen)
- Hausaufgaben + Fragebogen

Nachtelefonieren

Termin 2 (mit oder ohne Kind)

- Vermittlung unserer Monitoring-Leistung

Termin 3

- Absicherung des Verständnisses und System Start

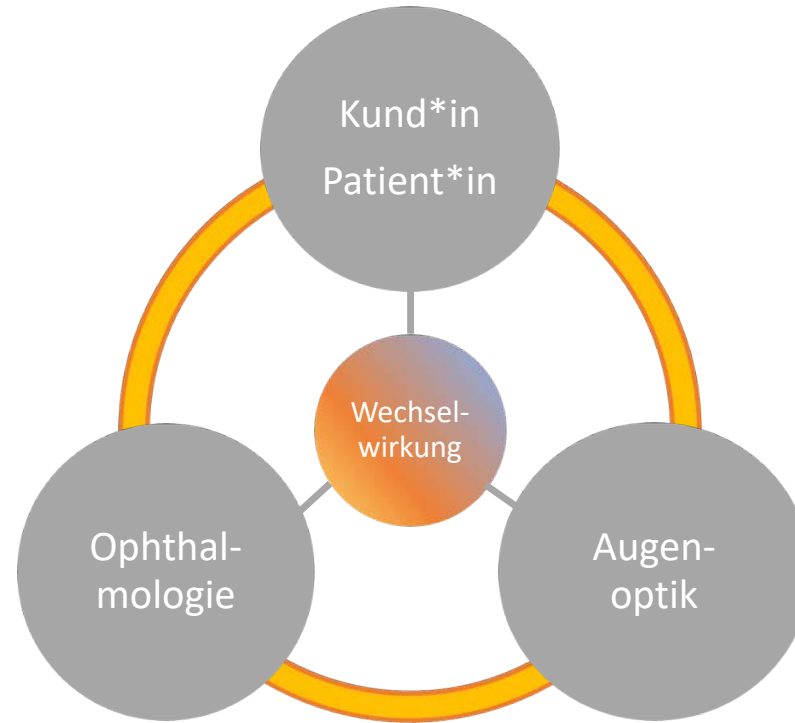


Monitoring

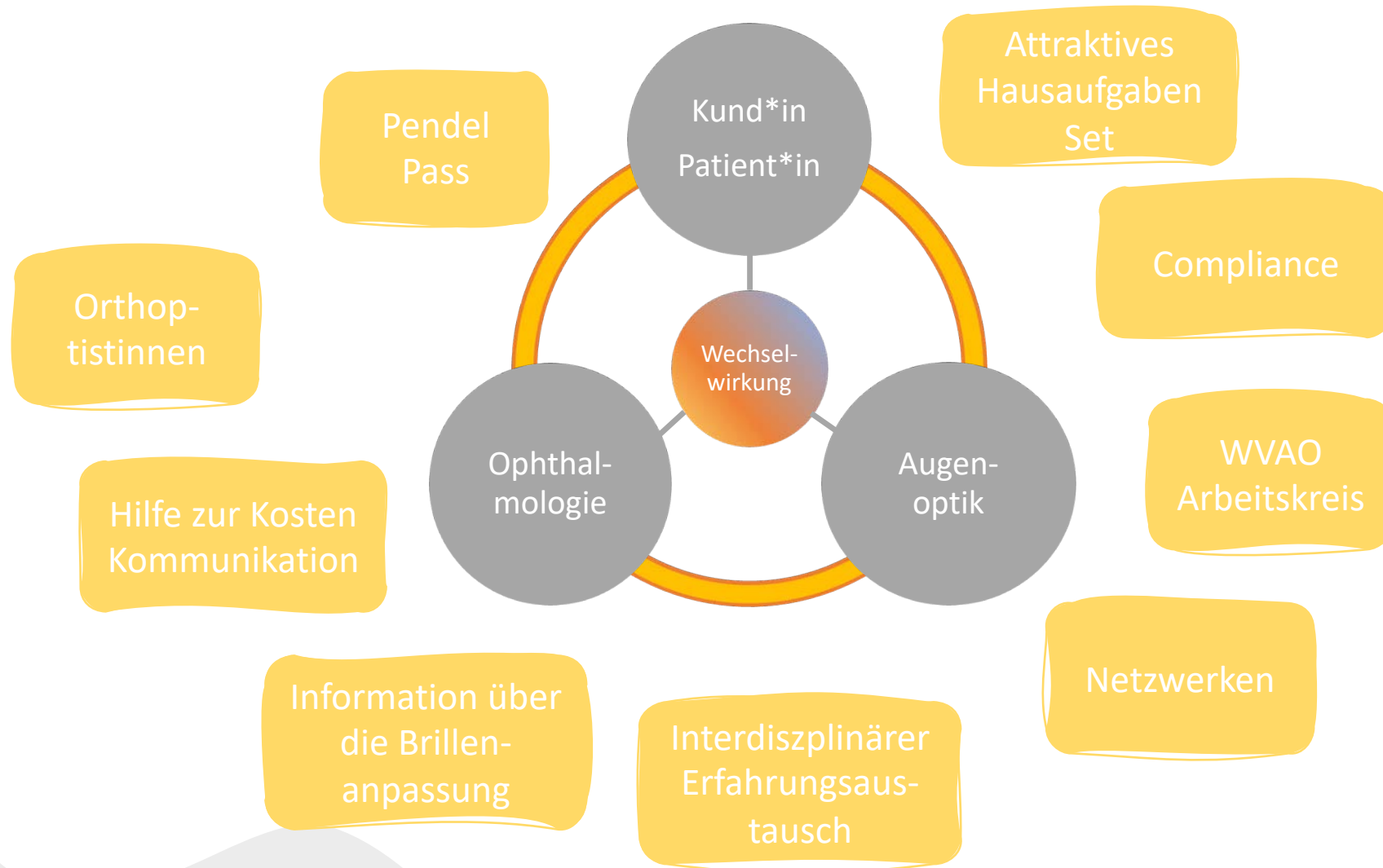
Beispiel Stellest. ?????



Positive Beeinflussung der Wechselwirkung



Positive Beeinflussung der Wechselwirkung



Info@wvao.de

Bitte teilen Sie den nächsten Termin mit

Hier auf der Tagung den GF Hartmut Glaser ansprechen

A large, yellow, rounded rectangle with a slight drop shadow, serving as a background for the text.

WVAO Arbeitskreis

ENDE